

# Produktinformation og vejledning i detailhandlen

## Kort fortalt

På kurset får deltageren kendskab til det omhandlede vareområde. Der arbejdes ud fra, at kunderne ønsker en god orientering om varerne samt en kobling til det individuelle behov. Deltageren præsenteres endvidere for metoder og teknikker, som kan anvendes til praktisk salgsarbejde.

## Hold

Der er pt. ingen hold udbudt til dette kursus. Brug evt. kursusagenten for at blive adviseret om nye hold.;

## Fag: Produktinformation og vejledning i detailhandlen

> **Fagnummer:**  
40004

> **Varighed**  
3 dage

> **AMU-pris:**  
DKK 402,00

> **Uden for målgruppe:**  
DKK 1.783,35

**Målgruppe:** Salgs- og servicemedarbejdere der arbejder i detailvirksomheder. Medarbejdere der skal styrke deres viden om et vareområde, og som skal sikres en korrekt produktviden til den individuelle vejledning til kunden.

**Beskrivelse:** Deltageren kan i det daglige arbejde med at sælge og udøve kundeservice, give kunden god og bred information om et produkts egenskaber.

Deltageren har kendskab til en udvalgt vares egenskaber, fordele og det individuelle udbytte for en given kunde. Deltageren kan vejlede kunden om eventuelt øget udbytte ved køb af supplerende produkter, samt om hensigtsmæssig brug og vedligeholdelse af produkter.

Deltageren kan desuden forstå vigtigheden af korrekt behandling af reklamationer efter gældende love og regler samt virksomhedens egne supplerende forskrifter og kan fremskaffe informationer omkring produkter, leverandører og producenter via Internettet.

### > Kursuspris

**AMU:**  
DKK 402,00

**Uden for målgruppe:**  
DKK 1.783,35

### > Tilmelding

